

Détail de l'offre : Analyste Business/Commercial H/F (CDI)

Recruteur	MICHAEL PAGE
Code postal	53000
Ville	Mayenne
Référence	156450315919986356
Titre de l'offre	Analyste Business/Commercial H/F (CDI)
Description de la mission	Sous la supervision de l'Analyste Senior, vous intervenez à différentes phases des projets :

Pre-sales et soutenance :

- * Interpréter, faire parler les données,
- * Soutenir l'équipe de vente dans le développement d'argumentaires convaincants,
- * Préparer des prévisions détaillées (forecast) et les défendre auprès des clients.

Durant le projet :

- * Effectuer une analyse détaillée des résultats des projets en cours par rapport aux résultats prévus,
- * Réaliser des prévisions globales et par item,
- * Recommander des plans d'action en termes de commandes supplémentaires, en atténuant les besoins du programme par rapport aux revenus et à la marge de l'entreprise,
- * Travailler en étroite collaboration avec les différentes parties (internes et externes) pour s'assurer que les données et les informations pertinentes soient partagées et utilisées pour la prise de décision.

Après le projet :

- * Analyser l'impact et les retombées du projet en fonction des KPIs du client, via notre plateforme dédiée et/ou ressources externes (panel de consommateurs Kantar...),
- * Communiquer/faire le reporting des informations pertinentes (infos marché et consommateurs) auprès des clients et du siège social de l'entreprise. Pour postuler cliquer ici.

Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	40-50 K /an
Profil	Commercial / Vente
Localisation	Paris
Description du profil	Vous disposez d'au moins 5 ans d'expérience à un poste d'Analyste Business/Commercial, idéalement chez un panéliste GFK, Kantar...) ou dans le service.

Très fin Analyste, les données n'ont aucun secret pour vous. Vous êtes en mesure de les interpréter et les utiliser comme véritable levier de négociation ou comme outil d'aide à la prise de décision.

Team player, vous pouvez travailler en mode projet avec l'ensemble des Départements de l'entreprise (Chefferie de Projet, Logistique, Finance, Commerce).

Doté d'une très bonne communication orale et écrite, en français et en anglais, vous allez à la rencontre des clients et apportez votre valeur ajoutée pour aider les KAM à concrétiser les projets.

Profil	Commercial / Vente
Secteur	Distribution