

## Détail de l'offre : Technico-Commercial IDF H/F (CDI)

<b>Recruteur</b>	MICHAEL PAGE
<b>Code postal</b>	53000
<b>Ville</b>	Mayenne
<b>Référence</b>	156478779420994987
<b>Titre de l'offre</b>	Technico-Commercial IDF H/F (CDI)
<b>Description de la mission</b>	En tant que Technico-Commercial IDF, vos missions seront les suivantes : <ul style="list-style-type: none"><li>* Analyser, connaître et développer le portefeuille client attribué,</li><li>* Elaborer et mettre en place la politique commerciale du secteur, en accord avec la stratégie commerciale,</li><li>* Travailler en collaboration avec les Technico-Commerciaux sédentaires afin de garantir une marge profitable,</li><li>* Prospecter en fonction des priorités définies par la Direction Commerciale,</li><li>* Organiser en autonomie un planning de rendez-vous clients, afin d'assurer un suivi commercial optimal,</li><li>* Détecter et développer des nouveaux marchés et applications,</li><li>* Réaliser la veille technologique et concurrentielle,</li><li>* Apporter un appui technique à nos clients avec le support des Responsables Produit, au besoin,</li><li>* Renseigner l'ensemble des rapports d'activité commerciale en utilisant les outils à disposition,</li><li>* Recueillir et qualifier les demandes clients,</li><li>* Orienter et participer à l'élaboration des offres commerciales en étroite collaboration avec les Technico-Commerciaux sédentaires,</li><li>* En collaboration avec le Manager négocier les conditions commerciales et les soumettre à approbation de la Direction Commerciale,</li><li>* Présenter et suivre les offres commerciales réalisées du secteur et les clients attribués,</li><li>* Assurer la relance des offres.</li></ul>
<b>Type de contrat</b>	CDI
<b>Télétravail</b>	Non spécifié
<b>Rémunération</b>	40-50 K /an
<b>Profil</b>	Commercial / Vente
<b>Localisation</b>	Cergy
<b>Description du profil</b>	Vous avez de l'expérience en développement commercial et négociation grands comptes de préférence dans le secteur de la robinetterie industrielle ou connexe. Vous connaissez l'industrie et les différents types d'interlocuteurs et avez des connaissances dans la mécanique des fluides. Proactif, autonome et sérieux, vous organisez efficacement vos rendez-vous. Vous êtes doté d'une bonne aisance relationnelle et de leadership pour collaborer avec les filiales. Vous disposez d'une capacité d'analyse et de reporting solide et d'un niveau d'anglais professionnel. Le poste est localisé dans la zone géographique à couvrir IDF.
<b>Profil</b>	Commercial / Vente
<b>Secteur</b>	Industrie